

起業3年目に年商1000万円を達成する5つのヒント

起業開業から3年間は、0を1にするとても大変な時期です。

今までの実績や人脈が思った以上に生かされないことは、起業した方なら、誰もが経験のあることではないでしょうか。

そんな中で、3年目に年商1000万円を達成する！と目標を立て、早くから公言して来た私が何とか目標達成できた理由を、5つのポイントにまとめました。

- はじめに
行政書士の78%が年商500万円未満という事実
- ヒント その1
「」を継続的に行う
- ヒント その2
「」を与えて記憶に残る人になる
- ヒント その3
「」を打ち出すことで買ってもらいやすくなる
- ヒント その4
「」にこだわると売上が変わってくる
- ヒント その5
「」を作ることで差をつける
- 最後に
実は一番重要なことは、、、

2年目に軌道に乗せたい行政書士のための
「ショッシー★サロン」でマーケティングや仕事の
様子を日々発信しています！

<http://shossy.com>

「ショッシー」で検索！！

本日はありがとうございました！

かみやま まさこ

